

Mit **Bildung**
Zukunft gestalten.



Sales Manager (m/w/d)

für die Region Baden-Württemberg

Gestalte mit uns die
Aus- und Weiterbildung
der Zukunft!

**BEWIRB DICH
JETZT!**



Was für Aufgaben hat ein

Sales Manager (m/w/d)

bei der Nachwuchsstiftung Maschinenbau?



Als Sales Manager (m/w/d) in der Nachwuchsstiftung **platzierst du unsere Lernplattform in Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus** und weiteren Branchen. Ebenfalls bietest du unser professionelles Fortbildungsangebot für Ausbildungspersonal an.

Du akquirierst Neukunden für unsere Lernplattform im B2B-Bereich und begleitest diese über die Produkteinführung hinaus. Für neue Geschäftsmöglichkeiten **analysierst du Markttrends, Kundenbedarfe und Wettbewerbsaktivitäten**.

Dafür arbeitest du eng mit dem Sales Team und der Webentwicklung für unsere Lernplattform zusammen.

Du unterstützt bei der Konzeption von Vertriebs- und Marketingkampagnen und betreust Messen, Netzwerk- und andere Branchenveranstaltungen.

Deine Arbeit hebt die Aus- und Weiterbildung unserer Kunden auf ein neues Level und fördert eine digitale Zukunft in Unternehmen.

So ist die Nachwuchsstiftung Maschinenbau

als **Arbeitgeber**



WORK-LIFE-BALANCE

Durch Vertrauensarbeitszeit genießen wir ein hohes Maß an Flexibilität. Das erleichtert so manchen (Familien-) Alltag.



TEAMSPIRIT

Wir sind ein erstklassiges Team, dass Spaß an neuen Ideen und gemeinsamen Erfolgen hat. Dabei zählt nicht nur dein Können, sondern auch deine Persönlichkeit!



SMARTPHONE & TABLET

Unsere Führungskräfte werden für ihren optimalen Arbeitseinsatz mit einem modernen Smartphone und Tablet ausgestattet.



FIRMENEVENTS

Wir feiern unsere Erfolge und lernen uns bei Teamevents noch besser kennen.



DIGITAL ONLY

Wir arbeiten cloudbasiert und mit neuester Hard- und Software. Wir setzen auf eine voll digitale Arbeitsweise.



FÜR TECH-JUNKIES

Bei unseren Kooperationspartnern blicken wir regelmäßig hinter die Kulissen und entdecken neue spannende Technologien.



MOBILE WORKING

Wir arbeiten aus dem Homeoffice, von unterwegs oder im Büro. Wir entscheiden frei über Teamarbeitsplätze oder ruhigere Büros.



AGILE ARBEITSWEISE

Hier ist ein hohes Maß an Eigenverantwortung erwünscht. Denn wir organisieren uns und unseren Arbeitsalltag selbstständig.



WARME MAHLZEIT

An unserem Standort in Bielefeld haben wir Zugang zu einem exzellenten Betriebsrestaurant. Hier ist auch für deinen Geschmack etwas dabei.



DU-KULTUR

Offenheit und ein freundschaftlicher Umgang prägen unser tägliches Miteinander.



SOZIALE LEISTUNGEN

Wir sind ein Teil des VDW e.V. und des VDMA e.V., dem größten Branchenverband Europas. Dadurch profitieren wir von zahlreichen freiwilligen sozialen Leistungen.



FLACHE HIERARCHIEN

Seit über 10 Jahren sind wir Partner in der Beruflichen Bildung. Wir sind gewachsen, aber unsere Dynamik erhalten wir mit kurzen Kommunikationswegen und flachen Hierarchien.



URLAUBSTAGE

30 Tage Urlaub im Jahr sind für uns Standard. Zusätzlich werden uns Urlaubstage an Weihnachten und Silvester geschenkt.



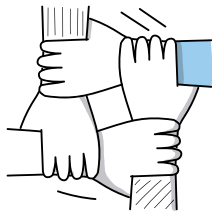
PERSÖNLICHES WACHSTUM

Wir genießen einen großen Gestaltungsfreiraum für unsere persönliche Weiterentwicklung, wie z. B. Fortbildungen.



Diese **Fähigkeiten & Erfahrungen**

zeichnen dich aus



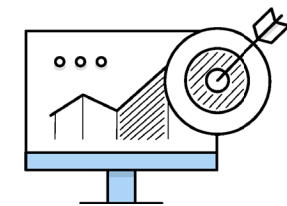
Vertriebserfahren im Bereich der Aus- und Weiterbildung

Du bringst mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit und kannst uns bereits von Erfolgen in deiner bisherigen beruflichen Tätigkeit erzählen. Idealerweise hast du bereits Unternehmen für Lernplattformen in der Ausbildung begeistert und weißt, worauf es Unternehmen im Bereich der Aus- und Weiterbildung ankommt.



Digital affin, kommunikativ & aufgeschlossen

Die tägliche Arbeit mit digitalen Medien ist für dich eine Selbstverständlichkeit. Du bist ein Verkaufstalent und legst großen Wert auf bedarfsorientierte Beratung. Du präsentierst gerne und moderierst sicher größere Veranstaltungen. Du bringst eine Offenheit und Neugierde gegenüber technologischen Entwicklungen mit und begreifst diese als Chance für den Fortschritt.



Zielstrebig & lösungsorientiert

Wenn du ein Ziel vor Augen hast, dann lässt du dich nicht locker, wenn du es erreicht hast? Du setzt alle Hebel in Bewegung und scheust vor Herausforderungen nicht zurück? Um ans Ziel zu gelangen, suchst du immer nach dem optimalen Lösungsweg und nicht nach dem einfachsten?

Wenn du diese Fragen mit „Ja“ beantworten kannst, dann passt du hervorragend ins Team.